

Appréhender un environnement en profonde mutation pour assurer le succès à l'accès au marché

Comment accélérer l'accès aux innovations, améliorer la prise en charge des patients, le suivi et la coordination des soins avec plus d'équité et d'efficience ?

Introduction

Ces dernières années, un flux important d'innovations thérapeutiques et technologiques s'est développé dans un contexte de transformation numérique du système de santé. Ces avancés impactent la prise en charge des patients à la fois sur les plans réglementaire, technique, organisationnel et économique. Face à des ressources médicales et financières de plus en plus contraintes et inégales sur le territoire, la prise en compte de ces impacts par les pouvoirs publics et les professionnels dans l'évaluation et le choix des produits de santé devient essentielle.

Les attentes en matière de preuve en vraie vie n'ont cessé de s'accroître, l'évolution de la technologie et des usages ayant largement contribué à faciliter cela. La démocratisation de l'information a parallèlement contribué à rendre le patient encore plus acteur de sa santé. Dès lors la voix des patients, leurs expériences et les résultats qui leurs importent sont des dimensions clés à considérer par l'ensemble des parties prenantes.

Ainsi, la recherche de la modernisation et de l'efficience dans les dépenses de santé tout en garantissant (ou améliorant) l'équité d'accès aux soins, est fondamentale. Le rôle des entreprises du médicament, des dispositifs médicaux et technologies de l'Information et de la Communication en Santé y est évident, élevant le niveau des attentes et des exigences vis-à-vis de ceux-ci.

Le pôle stratégie d'Accès en Affaires Publique (CAP) d'IQVIA

Notre pôle de Conseil en stratégie d'Accès et Affaires Publiques (CAP) vous propose de vous accompagner dans ces nouveaux défis. Notre plus grand atout de différenciation réside dans notre capacité forte à développer et orchestrer des approches transversales par la pluridisciplinarité de notre équipe et par notre aptitude à mobiliser de façon unique l'ensemble des outils, méthodologies et bases IQVIA.

Conseil stratégique : Route d'accès et de financement

Le contexte

Lancement d'une thérapie innovante conditionnée à la réalisation d'un test de diagnostic in vitro mais sans solution de financement hors cadre clinique en France à ce jour.

Les objectifs

Développer une compréhension exhaustive des modalités d'accès et de financement des DMDIV et des actes en France, dégager les options les plus pertinentes et le chemin critique associé pour assurer un financement du test et l'accès à la thérapie à court, moyen et long terme.

L'approche IQVIA

- Analyse documentaire, revue des textes de lois.
- Réalisation de cas analogues français et européens.
- Nombreux entretiens à haut niveau (privé et public).
- Synthèse et dégagement des causes primaires freinant l'accès et le financement des tests de biomarqueurs en France.
- Recommandations stratégiques sur la route d'accès et de financement à soutenir à court / moyen / long terme.

Les résultats obtenus

- Constats objectifs sur la situation actuelle et les freins à lever.
- La compréhension des positions et points de vue de l'ensemble des parties prenantes public / privé.
- Mise en avant de la problématique auprès d'acteurs clés, accès à des informations stratégiques à haut niveau, identification des initiatives et réflexions en cours.
- Les enseignements clés tirés de cas concrets, pertinents et réels.
- Une cartographie neutre et qualifiée des différentes solutions, une priorisation tenant compte des objectifs stratégiques du laboratoire.
- Avec un balisage du chemin critique / des étapes et chantiers à entreprendre.



NOUS CONTACTER

Julie Paolantonacci

julie.paolantonacci@iqvia.com | +33 (0)6 87 09 79 05

[iqvia.com](https://www.iqvia.com)

Conseil stratégique : Aide à la négociation prix

Le contexte

Négociation prix dans le cadre d'une extension d'indication d'un DM.

Les objectifs

Générer les preuves permettant d'objectiver et de quantifier le bénéfice économique à moyen et plus long termes apportés par la technologie de santé concernée, et conseiller sur la bonne stratégie de négociation à poursuivre.

L'approche IQVIA

- Atelier de réflexion stratégique avec des experts IQVIA à haut niveau et le laboratoire.
- Analyse PMSI sur les recours aux soins des populations cibles.
- Modélisation économique et calcul d'indicateurs à proposer lors de la négociation prix.

Les résultats obtenus

- Une génération de données qui a permis de conforter le laboratoire dans sa stratégie prix et son argumentaire.
- Une maîtrise des données et des pratiques de vraie.
- Des indicateurs pertinents et des éléments de preuves fiables à présenter lors des discussions avec les institutions.
- Une négociation facilitée et l'atteinte d'un objectif satisfaisant correspondant à la politique de prix visée.



NOUS CONTACTER

Julie Paolantonacci

julie.paolantonacci@iqvia.com | +33 (0)6 87 09 79 05

[iqvia.com](https://www.iqvia.com)

Innovation au delà du médicament : Analyse et valorisation du parcours de soins intra- hospitalier, enjeux d'une nouvelle forme galénique.

Le contexte

Lancement d'une nouvelle forme galénique avec l'hypothèse d'une administration en ville.

Les objectifs

Analyser, quantifier et valoriser la prise en charge hospitalière actuelle à l'hôpital, dégager les enjeux liés à la nouvelle forme et au passage en ville pour l'accès au marché et le lancement.

L'approche IQVIA

- Analyse documentaire et entretiens experts.
- Analyse PMSI.
- Modélisation économique.
- Scénarisation du passage en ville et évaluation des impacts organisationnels et économiques associés.
- Synthèse des enjeux et recommandations.



Les résultats obtenus

- Une cartographie visuelle de bout en bout du parcours de soins actuel avec les bonnes pratiques et les zones de ruptures.
- Avec une utilisation prévue en interne et en externe par le terrain.
- Une compréhension approfondie de la pratique hospitalière (type, nombre et fréquence des séjours, consultations externes et actes) avec une comparaison entre les différentes alternatives ainsi que les recommandations émises par la HAS.
- Des réponses fiables aux questions pratiques et précises des praticiens et des établissements.
- Une modélisation accessible du coût de la prise en charge hospitalière avec une comparaison entre les différentes alternatives.
- L'objectivation des arguments de valeur de la nouvelle forme et de ses nouvelles modalités d'administration pour les prescripteurs et les autorités.
- Une vision claire et globale des enjeux opérationnels et réglementaires à anticiper pour assurer la mise sur le marché et l'usage de la thérapie à lancer.
- L'identification des chantiers stratégiques à entreprendre par le laboratoire.

NOUS CONTACTER

Julie Paolantonacci

julie.paolantonacci@iqvia.com | +33 (0)6 87 09 79 05

[iqvia.com](https://www.iqvia.com)

Santé Publique : élargissement des compétences de soins, analyse et valorisation des impacts organisationnels et économiques.

Le contexte

Couverture des soins d'une population cible largement en deçà des objectifs de santé publique du fait d'un parcours de soins complexe.

Les objectifs

Définir les scénarios pertinents d'élargissement des compétences de prise en charge de la pathologie, en valoriser les besoins et impacts attendus de manière à pouvoir soutenir des arguments de santé publique auprès des acteurs clés pour la mise en application.

L'approche IQVIA

- Etude d'acceptabilité sur l'élargissement des compétences de prise en charge de la pathologie auprès des professionnels de santé et des patients.
- Scénarisation des modèles cibles pertinents.
- Ciblage des arguments de santé publique stratégiques à défendre et déclinaison des indicateurs économiques à prévoir au modèle.
- Développement du modèle économique.
- Interprétation des résultats, développement d'un argumentaire.
- Cadrage de la stratégie de communication et conseil / préparation dans les rencontres avec les autorités de santé.

Les résultats obtenus

- La compréhension des freins et des opportunités à l'élargissement des compétences de prise en charge du point de vue des soignants et des patients avec l'identification des aménagements à prévoir.
- Une modélisation économique fiable, robuste, conforme avec les standards des autorités (recevabilité) permettant de démontrer la pertinence d'un élargissement des compétences selon les arguments de valeur (causes de santé publiques) poursuivis.
- Un argumentaire clair avec l'anticipation des objections.
- Une vision claire des engagements à mener pour convaincre et parvenir à déclencher des initiatives en faveur de l'élargissement des compétences de prise en charge de la pathologie.



NOUS CONTACTER

Julie Paolantonacci

julie.paolantonacci@iqvia.com | +33 (0)6 87 09 79 05

[iqvia.com](https://www.iqvia.com)

Stratégie d'engagement et communication : Cartographie des acteurs clés à engager pour l'accès et le lancement d'une thérapie.

Le contexte

Préparation de l'accès au marché et du lancement d'une thérapie digitale en France.

Les objectifs

Identifier l'ensemble des acteurs clés à engager pour soutenir l'accès au marché et le lancement (diffusion) de cette première thérapie digitale en France.

L'approche IQVIA

- Atelier de travail collaboratif avec le laboratoire : validation de la stratégie de recherche tenant compte des objectifs d'accès au marché.
 - Réalisation de bout en bout d'une enquête auprès des professionnels de santé afin d'identifier les KOL cités et les adressages de patients dans le domaine thérapeutique concerné.
 - Mobilisation de multiples bases de données IQVIA permettant d'identifier les acteurs clés (PS et autres profils) et de consolider des données de qualification.
 - Réalisation d'un travail de scoring et de priorisation.
- Une cartographie de la répartition des KOL reconnus par leurs pairs sur le territoire et les adressages de patients.
 - Une liste nominative et classée des acteurs clés dans le domaine thérapeutique concerné et le digital.
 - Objectivée par des indicateurs et une pratique de scoring rigoureuse alignée avec les objectifs d'accès au marché du laboratoire.
 - Couvrant les professionnels de santé au sens large, mais également les organisations, les réseaux, les institutionnels, ...
 - Un rendu clair, fiable, facilement approprié et utilisable par la core team produit et le terrain pour orchestrer les engagements nécessaires.
 - Une vision éclairée des différentes séquences d'engagement à mener.



NOUS CONTACTER

Julie Paolantonacci

julie.paolantonacci@iqvia.com | +33 (0)6 87 09 79 05

[iqvia.com](https://www.iqvia.com)